



PV
Performance
Analytics

PORTAFOLIO DE SERVICIOS · 2026

Soporte técnico, coordinación de campo y análisis de rendimiento para fotovoltaica a gran escala en las Américas

Estados Unidos · América Latina · Caribe

BROCHURE CORPORATIVO

Qué hacemos

PV Performance Analytics es una plataforma técnica especializada en fotovoltaica a gran escala en las Américas. Unimos el trabajo de campo, la medición estructurada y el análisis, y la ejecución comercial, y lo entregamos a nivel de cada activo y de cada proyecto.

Nuestro papel está bien definido. Generamos oportunidades, preparamos el terreno para la ejecución especializada, coordinamos personas y equipos en campo y convertimos las mediciones en decisiones.

EL PORTAFOLIO DE UN VISTAZO

01 Desarrollo de negocio y soporte comercial

Desarrollo de negocio técnico · Soporte en propuestas, precios y ventas

02 Evaluación de activos FV y coordinación de campo

Revisión preliminar de activos FV · Evaluación de sitio y coordinación de campo · Supervisión de obra

03 Compras, proveedores y soporte a proyectos

Soporte en proveedores y compras · Soporte en la puesta en marcha de proyectos FV

04 Medición, ensayos y diagnóstico técnico

Sistemas de medición y soporte de datos · Campañas de ensayos y diagnóstico de fallas · Soporte a proyectos de I+D

05 Análisis de rendimiento y gestión de activos

Soporte en análisis de datos · Estudios de factibilidad solar · Soporte técnico en gestión de activos

MODALIDADES DE TRABAJO

Cómo colaboramos

Ajustamos cada servicio a la decisión que el cliente debe tomar. La mayoría de los proyectos empieza con un diagnóstico acotado y crece cuando la evidencia lo justifica. Cuatro modalidades cubren casi todos los casos.

01

Diagnóstico de oportunidad

Primera revisión breve de un proyecto, un activo o una oportunidad de mercado, normalmente en pocos días.

RESULTADO

Memo técnico breve con una recomendación de avanzar o no y el siguiente paso.

02

Ejecución coordinada en campo

Coordinamos en campo visitas, campañas de ensayos, proveedores y subcontratistas, y supervisamos, documentamos e informamos el trabajo.

RESULTADO

Informes de sitio, registros fotográficos y de incidencias, desde un sitio hasta campañas de varios meses.

03

Datos y análisis

Revisión estructurada de datos de SCADA, sensores y meteorología, con control de calidad, evaluación del rendimiento y consejo sobre sensores o ensayos adicionales.

RESULTADO

Datos estructurados y resúmenes ejecutivos listos para decidir.

04

Asesoría estratégica y comercial

Mapeo de mercado, propuestas y precios, representación técnico-comercial y seguimiento posventa en las Américas.

RESULTADO

Mapas de mercado, propuestas y modelos de precios, a menudo como servicio continuo para empresas FV internacionales.

CÓMO CRECE UN PROYECTO



01

Desarrollo de negocio y soporte comercial

Soporte técnico y comercial local para empresas FV que trabajan en las Américas, desde el mapeo de mercado y las reuniones técnicas hasta las propuestas, los precios y el seguimiento posventa.

1.1 Desarrollo de negocio técnico

- ◆ Mapeo de mercado para servicios FV y sistemas de medición.
- ◆ Reuniones técnicas con clientes potenciales.
- ◆ Identificación de necesidades del cliente y oportunidades de proyecto.
- ◆ Interlocución técnica local con clientes, socios y subcontratistas.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Empresas FV europeas
- ◆ Fabricantes de equipos
- ◆ Proveedores de servicios de ensayo
- ◆ Consultoras

1.2 Soporte en propuestas, precios y ventas

- ◆ Elaboración de propuestas técnico-comerciales.
- ◆ Modelos de precios para QA/QC, ensayos y campañas de campo FV.
- ◆ Soporte en aclaraciones técnicas durante las licitaciones.
- ◆ Comunicación técnico-comercial en inglés y español.
- ◆ Seguimiento técnico posventa.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Fabricantes de módulos FV
- ◆ Proveedores de equipos
- ◆ Proveedores de ensayos
- ◆ Consultoras

02

Evaluación de activos FV y coordinación de campo

Primera revisión técnica y práctica de plantas, sitios y obras, desde los datos de SCADA hasta la supervisión en sitio.

2.1 Revisión preliminar de activos FV

- ♦ Revisión de la información del sitio.
- ♦ Revisión de datos de SCADA u operativos.
- ♦ Identificación de patrones visibles de bajo rendimiento.
- ♦ Evaluación de alertas críticas y clasificación de pérdidas.
- ♦ Recomendación de ensayos, análisis o inspecciones de campo adicionales.
- ♦ Memo técnico con hallazgos y siguientes pasos recomendados.

CLIENTES TÍPICOS

- ♦ Propietarios de plantas FV
- ♦ Inversionistas
- ♦ Gestores de activos
- ♦ Consultoras

2.2 Evaluación de sitio y coordinación de campo

- ♦ Revisión de la información del sitio.
- ♦ Visita a sitio, registro fotográfico y mapeo.
- ♦ Revisión de accesos, logística y condiciones de trabajo.
- ♦ Revisión de la preparación para actividades de ensayo, monitoreo o instalación.
- ♦ Coordinación de campo local y supervisión de subcontratistas.

CLIENTES TÍPICOS

- ♦ Consultoras
- ♦ Inversionistas
- ♦ Fabricantes
- ♦ Empresas EPC

2.3 Supervisión de obra

- ♦ Seguimiento del avance de la construcción.
- ♦ Visitas periódicas para evaluar la calidad de la instalación y el cumplimiento del cronograma.
- ♦ Identificación de desviaciones, riesgos y acciones pendientes.
- ♦ Soporte para asegurar el cumplimiento de las especificaciones y los plazos del proyecto.

CLIENTES TÍPICOS

- ♦ Propietarios de activos FV
- ♦ Empresas EPC
- ♦ Inversionistas
- ♦ Consultoras

03

Compras, proveedores y soporte a proyectos

RFP técnicas, calificación de proveedores, comparación de costos y soporte en la puesta en marcha, con criterio técnico.

3.1 Soporte en proveedores y compras

- ◆ Preparación y revisión de RFP técnicas.
- ◆ Comparación técnica de ofertas de proveedores.
- ◆ Búsqueda y calificación de proveedores locales.
- ◆ Coordinación con proveedores de ensayos, drones, monitoreo, logística e instalación.
- ◆ Benchmarking de costos.
- ◆ Soporte técnico durante los procesos de compra y negociación.
- ◆ Soporte en la compra de módulos FV, inversores, BESS y estructuras cuando se requiera.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Desarrolladores de proyectos
- ◆ Empresas EPC
- ◆ Propietarios de activos
- ◆ Empresas FV internacionales

3.2 Soporte en la puesta en marcha de proyectos FV

- ◆ Revisión y cierre de las listas de verificación de puesta en marcha.
- ◆ Soporte en campo durante la verificación de desempeño y las pruebas de capacidad.
- ◆ Elaboración y ejecución de listas de pendientes (punch lists).
- ◆ Soporte en la entrega final del proyecto y en la transición de construcción a operación.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Empresas EPC
- ◆ Propietarios de activos
- ◆ Empresas de O&M
- ◆ Inversionistas

04

Medición, ensayos y diagnóstico técnico

Diseño de campañas de medición y de instalaciones meteorológicas y de soiling, coordinación de imágenes y ensayos, diagnóstico de fallas y soporte a proyectos de I+D.

4.1 Sistemas de medición y soporte de datos

- ◆ Evaluación de las necesidades de medición y monitoreo.
- ◆ Diseño de sistemas de soiling, módulo de referencia y meteorología.
- ◆ Coordinación con proveedores, instaladores y técnicos locales.
- ◆ Soporte en instalación y logística.
- ◆ Revisión básica de la calidad de los datos.
- ◆ Limpieza y filtrado de datos.
- ◆ Resúmenes técnicos periódicos.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Proveedores de instrumentación
- ◆ Instaladores de estaciones meteorológicas
- ◆ Servicios de monitoreo
- ◆ Desarrolladores en fase inicial

4.2 Campañas de ensayos y diagnóstico de fallas

- ◆ Definición del alcance de las campañas de imágenes y ensayos.
- ◆ Planificación de campañas eficiente en costos.
- ◆ Revisión de técnicas de ensayo e imagen y entregables esperados.
- ◆ Supervisión local de los ensayos subcontratados.
- ◆ Revisión de los resultados de ensayo y de la evidencia de defectos.
- ◆ Soporte en la identificación de patrones de falla.
- ◆ Soporte en la documentación de reclamaciones de garantía.
- ◆ Recomendaciones de QA/QC, análisis o investigación adicionales.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Propietarios de plantas FV
- ◆ Empresas de O&M
- ◆ Empresas EPC
- ◆ Fabricantes de módulos FV

4.3 Soporte a proyectos de I+D

- ◆ Coordinación con centros de I+D y socios técnicos.
- ◆ Soporte en el diseño y la gestión de proyectos de desarrollo.
- ◆ Seguimiento de hitos y requisitos técnicos.
- ◆ Soporte en campo a pilotos de nuevas tecnologías FV y monitoreo.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Centros de I+D
- ◆ Instituciones de investigación
- ◆ Proveedores de tecnología

05

Análisis de rendimiento y gestión de activos

Convertimos las mediciones y los datos de SCADA en prioridades operativas y económicas mediante análisis, estudios de factibilidad y gestión de activos basada en KPI.

5.1 Soporte en análisis de datos

- ◆ Recolección y preparación de datos.
- ◆ Revisión de la calidad de los datos.
- ◆ Evaluación básica del rendimiento.
- ◆ Traducción de los hallazgos técnicos en prioridades operativas y económicas.
- ◆ Identificación de necesidades adicionales de ensayos o sensores a partir de los datos.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Propietarios de plantas FV
- ◆ Inversionistas
- ◆ Gestores de activos
- ◆ Empresas de O&M

5.2 Estudios de factibilidad solar

- ◆ Evaluación de la factibilidad de sistemas solares FV en las instalaciones del cliente.
- ◆ Inspección del sitio y evaluación basada en el recurso.
- ◆ Diseño conceptual e ingeniería básica de sistemas solares FV.
- ◆ Simulación de la producción anual esperada con datos de modelos y mediciones reales.
- ◆ Soporte en la evaluación temprana de proyectos y en la toma de decisiones.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Instalaciones industriales
- ◆ Desarrolladores de proyectos
- ◆ Inversionistas
- ◆ Consultoras

5.3 Soporte técnico en gestión de activos

- ◆ Seguimiento de carteras FV basado en KPI.
- ◆ Inspecciones de sitio, monitoreo del sistema y optimización del rendimiento.
- ◆ Colaboración con proveedores de O&M para resolver incidencias técnicas.
- ◆ Informes periódicos a propietarios y otras partes interesadas.
- ◆ Identificación de oportunidades de mejora y riesgos técnicos.

CLIENTES TÍPICOS

- ◆ Gestores de activos
- ◆ Inversionistas
- ◆ Propietarios de plantas FV
- ◆ Fondos y financiadores

COLABORACIÓN

Cómo trabajamos juntos

Trabajamos en campo y en los datos, siempre con una decisión concreta en mente. Los servicios van desde diagnósticos breves de oportunidad hasta campañas de ensayos de varios meses, y crecen o se reducen según se acumula la evidencia.

Trabajamos directamente con clientes, proveedores locales, empresas de O&M y socios técnicos especializados, y mantenemos la documentación ordenada para que los especialistas que siguen puedan retomar el trabajo con facilidad. Los entregables son breves y prácticos: memos, conjuntos de datos estructurados, resúmenes ejecutivos y recomendaciones claras para el siguiente paso.



ALCANCE DE NUESTRO TRABAJO

PV Performance Analytics actúa como una plataforma técnico-comercial. Encontramos oportunidades, realizamos evaluaciones preliminares, preparamos datos, coordinamos el trabajo de campo, apoyamos las compras y gestionamos la relación con el cliente en las Américas. Cuando hace falta, los trabajos especializados de QA/QC, los métodos propios, el análisis avanzado de rendimiento y los informes técnicos finales pueden realizarlos socios técnicos calificados, o hacerse junto con ellos. La certificación y la firma legal, financiera o de ingeniería quedan fuera de nuestro alcance.



PV
Performance
Analytics

SOBRE LA EMPRESA

Crezcamos juntos.

Información de la empresa

RAZÓN SOCIAL

PV Performance Analytics LLC

JURISDICCIÓN

Florida, Estados Unidos

ÁMBITO GEOGRÁFICO

Estados Unidos · América Latina · Caribe

SECTOR

Fotovoltaica a gran escala y renovables
afines

Contacto

SITIO WEB

www.pvpa.energy

CORREO

contact@pvpa.energy

LINKEDIN

linkedin.com/company/pv-performance-analytics-llc

IDIOMAS

Inglés · Español